



À BORD D'UN CAMION UNIQUE EN SON GENRE, PRENEZ LES COMMANDES D'UN VÉRITABLE BISTROT ITINÉRANT À LA DOUBLE MISSION :

MISSION 1:

Recréer du lien social en semaine dans des petits villages dépourvus de bars / bistrots.



MISSION 2:

Être un acteur incontournable du secteur de l'événementiel les week-ends.



NOS VALEURS : QUALITÉ, PARTAGE, CONVIVIALITÉ & SIMPLICITÉ



LE BISTROT DE VILLAGES C'EST:

Une aventure saisonnière qui propose un équilibre vie pro/perso singulier : 6 mois intenses d'avril à septembre / 6 mois de relâche d'octobre à mars*







À PARTIR DE 100K€ HT DE CA/AN/CAMION

16€ TTC DE TICKET MOYEN EN VILLAGE 1000€ TTC DE
DEVIS MOYEN
SIGNÉ EN
PRESTATION
PRIVÉE

100% DE
SATISFACTION
CLIENT SUR
GOOGLE
BUSINESS**



^{*}sous réserve de l'objectif de CA atteint sur la période d'avril à septembre. Fonctionnement saisonnier non contractuel.

^{**}au 15/10/2025

FONCTIONNEMENT MAIN DANS LA MAIN



DEVENIR FRANCHISÉ BISTROT DE VILLAGES, C'EST AUSSI BÉNÉFICIER D'UN **ACCOMPAGNEMENT 360**. NOUS CONSTRUISONS VOTRE PROJET **ENSEMBLE** POUR LE MENER SEREINEMENT À LA **RÉUSSITE**!

VOUS BÉNÉFICIEREZ AINSI DE :

Un accompagnement personnalisé dans la construction du projet : acquisition du camion, aménagement de l'atelier de stockage, choix des villages de tournée & des producteurs/fournisseurs.

Plusieurs modules de formations opérationnelles, tant en village qu'en événementiel.

Une communication tous supports & internalisée au réseau.

Une gestion administrative des demandes événementielles internalisée au réseau. Outils de pilotage du CA & des différents indicateurs de performance.

Une visibilité médiatique régionale & nationale.

VOUS AVEZ TOUJOURS SOUHAITÉ POSSÉDER UNE AFFAIRE ET **GÉRER DE A À Z** VOTRE PROPRE BAR ?

VOUS SOUHAITEZ PARTICIPER À LA **REDYNAMISATION DE NOS CAMPAGNES** EN RECRÉANT DU **LIEN SOCIAL** À VOTRE ÉCHELLE ?

ALORS, PRÊT À PRENDRE LE VOLANT ?



VOICI LES 10 ÉTAPES À COMPLÉTER :

- **1. CANDIDATURE** : présentez votre projet en complétant le formulaire à retrouver ici : www.bistrotdevillages.fr/franchise
- **3. IMMERSION** : venez voir le camion en vrai lors de plusieurs journées de pré-formation dédiées (préparatifs d'un service, service en village, événement privé).
- **5. VALIDATION** : emballé c'est pesé, votre projet est validé !
 - 7. COMMANDE ET PRÉPARATION du camion. On s'occupe de tout : de la commande à l'aménagement du camion.
 - 9. LANCEMENT : c'est le grand jour ! Après une campagne de communication rondement menée, vous êtes fin prêt à démarrer sereinement votre aventure au volant du Bistrot de Villages !

- 2. PREMIER RDV : on se rencontre/on s'organise un appel en visio pour un échange plus approfondi au sujet de votre projet.
 - **4. POINT** : on refait le point. Toujours partant après avoir vu tout ça en vrai ?
 - **6. FINANCEMENT** : il faut financer le projet. Pas de panique, on vous accompagne dans les démarches.
 - 8. FORMATION: pendant que le camion est en production, on peaufine la formation pour apprendre à utiliser le matériel, assimiler les procédés et maitriser les cuissons.
 - 10. SUIVI : on est toujours à vos côtés après
 l'ouverture du camion : marketing,
 communication, suivi
 administratifs de l'événementiel, suivi des
 villages & des fournisseurs, etc.



POUR DÉMARRER CONCRÈTEMENT L'AVENTURE BISTROT DE VILLAGES:











DURÉE DU CONTRAT: À PARTIR DE 5 ANS

12,5K€ HT **DE DROITS** D'ENTRÉE

À PARTIR DE 6000€ HT / AN REDEVANCE DE FRANCHISE (O€ EN ANNÉE 1) 1200€ HT /AN **REDEVANCE** MARKETING & **PUBLICITAIRE**

APPORT: ENTRE 20K€ ET 40K€ HT

UNE MARQUE VUE & REVUE GRÂCE À UNE FORTE EXPOSITION MÉDIATIQUE DEPUIS SON LANCEMENT EN 2022!









